

NUTZEN SIE DIE DYNAMIK.



 TecTrade

**Microsoft Dynamics Lösungen.**

**Technischer Großhandel und Produktions-  
verbindungshandel.**

**Rufen Sie uns an.**

+49(0)7 31-88 00 73-0

**Microsoft**  
**GOLD CERTIFIED**  
*Partner*

**Invonic GmbH**  
Lise-Meitner-Str. 14  
89081 Ulm  
[fon] +49(0)731-8800 73-0  
[fax] +49(0)731-8800 73-25  
info@invonic.de | www.invonic.de

 **INVONIC**

## DEN KUNDEN IM FOKUS.

### Die Branche

Den Kunden im Fokus, gepaart mit einer starken Serviceorientierung, das ist das Tagesgeschäft des Technischen Großhandels.

Als klassische Schnittstelle zwischen Produktion und Kunde, ist ein straff geführtes Produktprogramm mit einem angemessenen Automatisierungsgrad in Einkauf und Logistik neben einer ausgezeichneten technischen Qualifikation der Schlüssel zum Erfolg im Technischen Groß- und Produktionsverbindungshandel.

### Das Ziel

- Die Optimierung des Warenflusses und die Nutzung von Einsparpotentialen bei gleichzeitiger Erhöhung der Servicequalität.
- Eine schnelle Informationsbeschaffung neben der Transparenz aller Logistik-, Ein- und Verkaufszahlen.
- Eine hohe Reaktionsfähigkeit und Flexibilität bezogen auf Anforderungen des Marktes.

### Die Lösung

TecTrade wurde auf Basis von Dynamics AX entwickelt und ist voll in dessen umfassende Standardfunktionalität integriert. Dynamics AX ist hochflexibel in der Anpassung, bewahrt die Releasefähigkeit und ist durch die moderne 3-Tier-Architektur nahezu beliebig skalierbar. Das Look and Feel von Office gewährleistet eine schnelle Einarbeitung.

Durch die offene Architektur mit vielen Standardschnittstellen fügt sich Dynamics AX leicht in die bestehende Systemlandschaft ein.

TecTrade erweitert Dynamics AX um die Funktionen, die der Technische Großhandel bei der täglichen Arbeit benötigt.

### Finanzmanagement

- Integrierte Finanzbuchhaltung
- Intercompany-Buchhaltung
- Kostenrechnung
- Anlagenbuchhaltung

### Handel

- Lagerverwaltung in mehreren Niederlassungen
- Bestandsverwaltung
- Handelsvereinbarungen
- Reservierung und Verfolgung von Artikel-, Chargen und Seriennummern

### Supply-Chain-Management

- leistungsfähige Bedarfsplanung
- Intercompany-Handel
- Lagerverwaltung
- Distribution und Logistik
- Barcode und RFID
- B2B-Integration mit Handelspartnern
- Workflows

### Customer Relationship Management (CRM)

- Telemarketing und Verkaufsmanagement
- Computer-Telefon-Integration (CTI)
- Dokumentenmanagement
- Outlook-Synchronisierung

### Unternehmensanalyse

- Designer für multidimensionale Datencubes (OLAP)
- Integration in Microsoft SQL Server Reporting Services und Analysis Services

### Technischer Großhandel

- Außerhausfertigung mit Beistellteileabwicklung
- Anfrageverwaltung aus dem Auftrag/Angebot mit Überwachungsfunktion und Vergleich.
- Lieferplanhandling
- Disposition nach Vergangenheitswerten
- Die Vollautomatische Auslieferung
- Sammelnummernabwicklung

## DIE LIEFERKETTE AUTOMATISIEREN.

### Vollautomatische Auslieferung

Die exakte Überwachung der Rückstandspositionen ist eine zeitaufwändige und monotone Aufgabe und bietet somit ein hohes Optimierungspotential. Der Kunde erwartet eine zeitnahe Nachlieferung vorübergehend nicht lagerhaltiger Produkte, damit hat die Rückstandsüberwachung einen unmittelbaren Einfluss auf die Kundenzufriedenheit.

TecTrade überwacht Rückstände und bringt bei Wareneingang automatisch lieferbare Positionen in die Kommissionierung oder Auslieferung. Die automatische Auslieferung kann dabei auf Artikel-, Kunden, Auftrags- und Auftragspositionsebene gesteuert werden. Es ist frei wählbar ob Kunden immer nur mit Komplett- oder auch mit Teillieferungen beliefert werden können. Hierbei kann nochmals nach Komplettanfrage und Komplettanfrage unterschieden werden. Ein detailliertes Protokoll bringt Aufschluss über den Zustand aller rückständigen Positionen.

Zusammen mit der Produktprogrammplanung kann somit eine geschlossene Lieferkette vom Auftrag über die Bestellung bis zur Auslieferung vollautomatisch abgebildet werden.

### Disposition nach Vergangenheitswerten

Hohe Bestände binden Kapital und engen den Handlungsspielraum ein. Zu geringe Bestände dagegen gefährden die Lieferfähigkeit. Welche Sicherheitsbestände sind jedoch vorzusehen, um das Optimalziel maximaler Lieferfähigkeit bei minimaler Kapitalbindung zu realisieren? TecTrade liefert Vorschläge für den optimalen Sicherheitsbestand, die auf Basis des Artikelbedarfs der Vergangenheit nach unterschiedlichen Verfahren, unter Berücksichtigung der Wiederbeschaffungszeit, errechnet werden.



Abb. 1: Protokoll der automatischen Auslieferung

- Automatische Ermittlung des Sicherheitsbestandes auf Basis von historischen Daten.
- Automatische Rückstandsauflösung und Auslieferung mit Teillieferungen und Auftragsfreigabe. Einstellbar nach Komplettanfrage, Komplettanfrage oder Teillieferung auf Artikel-, Kunden-, Auftrags- und Auftragspositionsebene.



Abb. 2: Ermittlung des Sicherheitsbestandes

## EIN- UND VERKAUF VEREINFACHEN.

### Außerhausfertigung

Die verlängerte Werkbank: Teile- oder Komponenten werden nach Kundenanforderung – meist mit Beistellung von Teilen – beim Lieferanten gefertigt. TecTrade bildet den vollständigen Waren- und Wertefluß mit Assistentenunterstützung und allen notwendigen Belegen ab. Ausgehend vom Bedarf werden die notwendigen Bestellvorschläge erstellt und können dann direkt in Bestellungen mit den notwendigen Beistellteilen und den zugehörigen Lieferpapieren umgewandelt werden. Der Wareneingang verbucht automatisch die vom Lieferanten erbrachte Leistung sowie das eingesetzte Material.

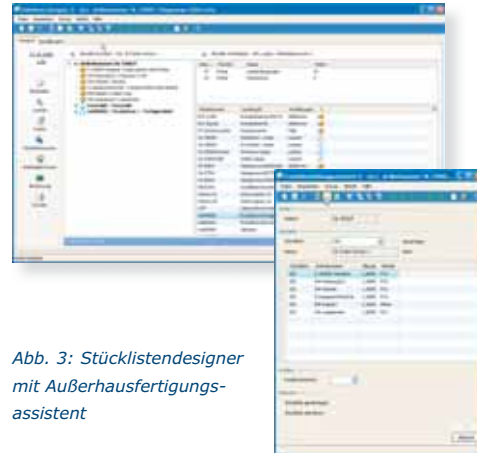


Abb. 3: Stücklistendesigner mit Außerhausfertigungsassistent

### Thekenverkauf

Um neben dem Standardgeschäft auch Barverkäufe problemlos bearbeiten zu können, wurde die Auftragsabwicklung um die Funktion Thekenverkauf erweitert. Die Funktion ermöglicht dem Anwender beim direkten Verkauf an den Endkunden am Point-of-Sale die Berechnung des Rückgeldes, Rechnungsdruck sowie Kassenabrechnung und Tagesabschluss.

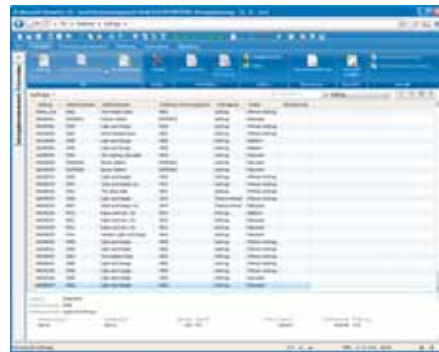


Abb. 4: Thekenverkauf

- Stücklistendesigner mit Drag'n'Drop
- Assistentengeführte Außerhausfertigung
- Terminüberwachung mit Warnungen
- Anfrageerstellung aus Angebot oder Auftrag an mehrere Lieferanten
- Angebotsvergleich nach Lieferzeit oder Preis
- Terminüberwachung m. Warnungen und Aktivitäten

## EIN- UND VERKAUF VEREINFACHEN.

### Artikel- und Katalogimport/export

Die Artikelstammdaten sind die Grundlage jedes ERP-Systems. Lieferanten oder Verbände stellen diese heute immer öfter in elektronischer Form zur Verfügung. Mit TecTrade können Artikel- und Preisinformationen zum Aufbau oder zur Aktualisierung des Artikelstamms und der Handelsvereinbarungen importiert und exportiert werden.

Unterstützte Formate:

- BMECAT
- Generisches Format

### Vertriebscockpit und Suche

Durch Bereitstellung aller relevanten Kundendaten wie aktuelle Aufträge, offene Posten, Angebote, Rechnungen und vieles mehr in einem Formular, kann die Auftragsabwicklung deutlich effizienter gestaltet werden. Eine integrierte Telefoniefunktion (CTI) öffnet bei Anrufen automatisch den Kunden. Damit hat der Sachbearbeiter in Ein- und Verkauf schnell alle notwendigen Informationen zur Hand. Aufträge und Angebote können schnell auf Grundlage historischer Informationen erstellt werden.

Damit die Sachbearbeiter in Ein- und Verkauf schnell alle notwendigen Informationen zur Hand haben, bietet TecTrade eine komfortable erweiterte Suche. Die Auftrags- und Bestellmaske im entsprechenden Modul bietet die Möglichkeit Positionen auftrags- bzw. bestellübergreifend zu suchen und anschließend aufzurufen. Weiter können bereits fakturierte Rechnungen und deren Artikel auf Grundlage der Sammel-, Chargen- oder Rechnungsnummer bis zum Wareneingang ermittelt werden.

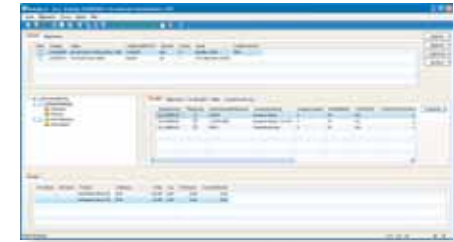


Abb. 5: Katalogverwaltung

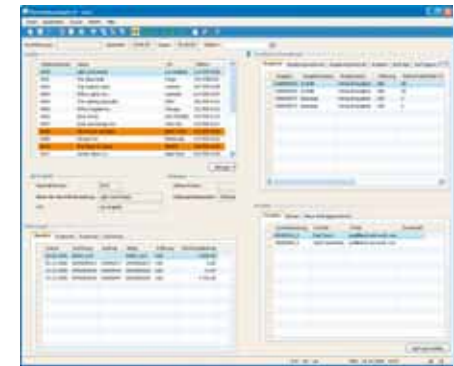


Abb. 6: Vertriebscockpit

## DEN ERFOLG SICHTBAR MACHEN.

### Auswertungen

Umfangreiche Auswertungen machen den Ein- und Verkaufsbereich sowie Lager und Logistik transparent. Z.B sind – neben vielen anderen - die folgenden Auswertungen vorhanden:

- Artikelbewegungen, Ein- und Verkäufe (mit Margen)
- Kunden-Artikel-Statistik
- Artikel-Kunden-Statistik
- Artikelgruppen-Statistik
- Umschlagshäufigkeit, Lagerreichweite, durchschnittl. Lagerwert und -dauer
- Preishistorie (Einkauf, Verkauf, Lager) darstellbar für Debitoren-, Kreditoren und Debitoren- und Kreditorengruppen mit graphischer Darstellung des Verlaufs.

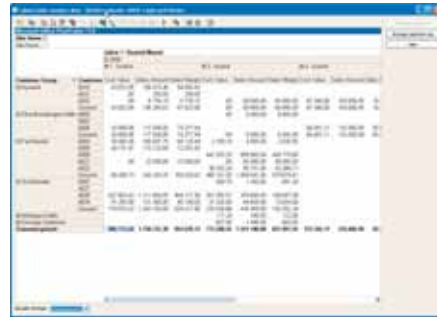


Abb. 7: Drilldown Debitorenumsatz mit Margen

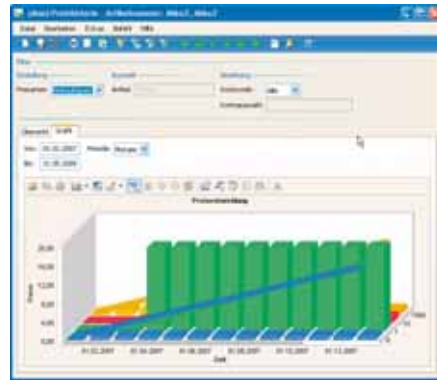


Abb. 8: grafische Darstellung Preishistorie

Weiterhin existieren aussagekräftige OLAP-Daten-cubes für die Bereiche Einkauf, Verkauf, Finanzen und Lager.

Mit dem leistungsfähigen Reportgenerator kann der Anwender sehr einfach und schnell eigene Auswertungen erstellen.

- Lieferantenmahnwesen
- Sammelnummerabwicklung
- Konsignationsabwicklung
- Auftragsabhängige Lieferbedingungsketten
- Auftragsbezogene Bestellungen
- Textbausteinverwaltung
- Dokumentensteuerung
- Warnungssystem
- Chargen- und Seriennummervverwaltung
- ABC-Analysen
- Komfortable und schnelle Suchfunktionen
- Webbasiertes Enterprise-Portal



### Auf einen Blick

TecTrade bietet auf Basis von Microsoft Dynamics AX die Funktionen, die Sie in Ihrem Geschäft als Technischer Großhändler täglich benötigen.

Als vollintegrierte Lösung bildet TecTrade den Waren- und Wertefluß im Unternehmen vollständig und transparent ab. Arbeitsaufwändige Prozesse sind automatisiert, sodass sich die Mitarbeiter um die Kunden kümmern können.

### Powered by Invoic

Als erfolgreiches, branchenübergreifendes und innovatives Unternehmen betreut **Invoic** mit einem erfahrenen Team aus Anwendungsberatern und -entwicklern mittelständische Kunden in Deutschland, Österreich und der Schweiz.